



An die  
Kreditgenossenschaften

Ansprechpartner: Michael Fenske  
Durchwahl: 0251 7186-8316  
Direktfax: 0251 7186-8199  
E-Mail: Michael.Fenske@rwgv.de

Rösrath, 10.08.2015

**Modul BS3165 Aktuelles Vertriebsrecht vom 05.11.-06.11.2015**  
**1,3 Mio EUR Bußgeld wegen Vertriebsaktion! Läuft bei Ihnen alles richtig?**  
**Zielgruppe: Mitarbeiter der Abteilungen Interne Revision, Organisation und Compliance**

Sehr geehrte Damen und Herren,

im Vertriebsrecht gibt es zahlreiche Probleme, mit denen die Revision oft weniger vertraut ist. Zum einen, weil es im Vertriebsbereich immer neue Produkte und Vertriebswege eingesetzt werden, zum anderen aber auch, weil die Rechtslage komplex und durch spezielle Rechtsvorschriften geprägt ist.

Fehler können eine Bank teuer zu stehen kommen. Dies zeigt der Fall eines Mitbewerbers, der 1,3 Millionen Bußgeld für eine Vertriebsaktion zahlen musste, bei der er eine Gesetzesänderung nicht berücksichtigt hatte. Dabei hätte sich der Schaden ganz einfach durch eine kleine Änderung an der Aktion vermeiden lassen, ohne dass der Vertriebserfolg beeinträchtigt worden wäre - wenn man denn die Rechtslage gekannt hätte.

Das Seminar macht Sie mit den rechtlichen Problemen im Vertriebsrecht vertraut und zeigt konkrete Lösungen für die Bank auf.

Der Referent RA Burkhard Kurze vermittelt als Bankfachwirt (IHK) mit seiner mehrjährigen Bankerfahrung alle Themen wie gewohnt praxisnah und anwendungsorientiert, stets anhand aktueller Fälle aus dem Bankgeschäft.

Ihre Investition für den Workshop beträgt 660 Euro zzgl. Bewirtungs- und ggf. Übernachtungskosten. Fragen beantwortet Ihnen gerne Michael Fenske, Tel.-Nr. 0251 7186-8316, Michael.Fenske@rwgv.de.

Sichern Sie sich noch heute einen der begehrten Plätze.

Mit freundlichen Grüßen

Rheinisch-Westfälische Genossenschaftsakademie

gez. Karl Lenz

gez. Michael Fenske

Qualifikation braucht einen Partner. [www.rwga.de](http://www.rwga.de)



## BS3165 Aktuelles Vertriebsrecht

<b>ZIELGRUPPE</b>	Mitarbeiter der Abteilungen Interne Revision, Organisation und Compliance
<b>IHR NUTZEN</b>	<p>Das Seminar macht Sie mit den rechtlichen Problemen im Vertriebsrecht vertraut und zeigt konkrete Lösungen für die Bank auf.</p> <p>Nutzen Sie die Gelegenheit und stellen Sie Ihren Vertrieb rechtssicher auf.</p>
<b>INHALT</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Fehler beim Verbraucherschutz</li> <li>- Prüfungen im Bereich Marketing und Vertrieb<ul style="list-style-type: none"><li>- Fehlende Pflichtangaben und weitere Verstöße</li><li>- Die BGH-Urteile zur Gestaltung von Werbung</li><li>- Pflicht zur Dokumentation von Werbung</li><li>- Die UWG-Novelle 2015, u.a. mit Änderungen beim § 5a UWG Irreführung durch Unterlassen</li><li>- Rechtliche Probleme bei Preisausschreiben und Gewinnspielen</li><li>- Crowdfunding von Banken</li></ul></li> <li>- Aktuelle Probleme beim Datenschutz</li> <li>- Urheberrechtliche Problemfälle<ul style="list-style-type: none"><li>- Örtliche Sehenswürdigkeiten in der Werbung der Bank und weitere aktuelle Rechtsfälle</li></ul></li></ul>
<b>TERMIN/ORT</b>	05.11. - 06.11.2015 Tagungshotel in der Region Münster
<b>DOZENT</b>	RA Burkhard Kurze
<b>IHRE INVESTITION</b>	660 Euro zzgl. Bewirtungs- und ggf. Übernachtungskosten