



An die
Kreditgenossenschaften

Ansprechpartner: Sven Langner
Durchwahl: 0251 7186-8412
Direktfax: 0251 7186-8099
E-Mail: sven.langner@rwgv.de

Rösrath, 19.02.2015

Rechtssicher und erfolgreich im Marketing und im Vertrieb - Die Rechtsseminare 2015 für Leiter und Mitarbeiter im Marketing und Vertrieb sowie Zielgruppenverantwortliche

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir möchten Sie auf unser aktuelles Seminarangebot im Bereich Marketing und Vertrieb mit dem Themenschwerpunkt Recht hinweisen.

Basisseminare - Grundlagenwissen für alle, die in den Bereichen Marketing und Vertrieb tätig sind:

25.03.2015: VC8002 Basiswissen Vertriebsrecht
26.03.2015: VC8003 Rechtssichere Gestaltung von Website und Printmedien
11.05.2015: VC8001 Datenschutz im Vertrieb

Spezialmodule - Spezialwissen für besondere Aufgaben:

21.04.2015: VC8004 Erfolgreich und rechtssicher im Jugendmarkt
22.04.2015: VC8005 Veranstaltungen mit Kunden – rechtliche und steuerliche Aspekte
21.09.2015: VC8007 Update Recht für Vertrieb und Marketing

Spezialmodule - Spezialwissen Online-Vertrieb und Social-Media Marketing:

07.05.2015: VC9100 Webinar: Rechtssicherheit im Social Media Marketing
17.06.2015: VC8006 Die Online-Filiale: rechtssicher und erfolgreich beim Vertrieb über die Website
23.10.2015: VC8008 Update Internetrecht

Qualifikation braucht einen Partner. www.rwga.de



Ihr Referent: Rechtsanwalt Burkhard Kurze

Herr Kurze befasst sich seit über 15 Jahren mit dem Marketingrecht, dem Internetrecht und dem Datenschutzrecht und ist auch seit mehr als 15 Jahren als Dozent an unserer Akademie tätig. Zudem ist der Wirtschaftsjurist als Autor für den BVR, den RWGV sowie den DG Verlag tätig. Im Portal des VR-Marketing-Service veröffentlicht er regelmäßig Artikel zu rechtlichen Themen und moderiert seit mehreren Jahren das Magazin VR-TV Recht kompakt. Als Bankfachwirt (IHK) verfügt Rechtsanwalt Kurze über eine vorausgegangene mehrjährige Praxis im Bankgeschäft und erörtert daher alle rechtliche Themen praxis-orientiert anhand von zahlreichen Beispielen aus dem Bankgeschäft.

Die Beschreibungen der Module finden Sie in der Anlage. Bei Fragen stehen wir Ihnen selbstverständlich gerne zur Verfügung: Sven Langner, 0251 / 7186 - 8412 und sven.langner@rwgv.de.

Mit freundlichen Grüßen

Rheinisch-Westfälische Genossenschaftsakademie

gez. Manfred Schlösser gez. Sven Langner



VC8002 Basiswissen Vertriebsrecht

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb
IHR NUTZEN	Kenntnis der rechtlichen Grundlagen im Vertrieb, um Vertriebsaktionen rechtsicher und erfolgreich zugleich zu gestalten. Kenntnis der banktypischen rechtlichen Probleme und Erarbeitung von praxisorientierten Lösungen.
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Grundzüge des Verbraucherschutzrechts• Direktmarketing mit Telefonwerbung, E-Mail-Werbung & Co.• Preisausschreiben, Gewinnspiele und Prämien• Zusammenarbeit mit Werbeagenturen, Fotografen und Grafikern• Grundzüge des Online-Vertriebs von Bankprodukten
TERMIN/ORT	25.03.2015 RWGA Forsbach
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8003 Rechtssichere Gestaltung von Website und Printmedien

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb sowie EBL
IHR NUTZEN	Kenntnis der wettbewerbsrechtlichen Vorgaben und spezieller Pflichtangaben zur rechtssicheren Gestaltung und Vermeidung von Abmahnungen. Sichere Kenntnisse im Urheberrecht und Fotorecht, um unnötige Anwaltskosten und Schadensersatzforderungen zu vermeiden.
INHALT	<ol style="list-style-type: none">1. Irreführende und vergleichende Werbung2. Pflichtangaben für Banken3. Zwingende Vorgaben aus der Blacklist zum UWG4. Urheberrecht und Markenrecht im Marketing5. Besonderheiten beim Erwerb von Fotos aus Fotoportalen6. Örtliche Sehenswürdigkeiten im Marketing7. Das Recht am eigenen Bild mit Nutzen und Grenzen des Veranstaltungsprivilegs
TERMIN/ORT	26.03.2015 RWGA Forsbach
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8001 Datenschutz im Vertrieb

Aktueller Anlass: Datenschutzaufsicht verhängt 1,3 Millionen € Bußgeld gegen einen Mitbewerber!

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb
IHR NUTZEN	Sie erfahren, wie sich das Marketing auch nach der BDSG-Novelle zur Datennutzung für Werbezwecke rechtssicher und erfolgreich zugleich gestalten lässt. Sie lernen aber auch die Fälle kennen, bei denen die Ausnahmeregelung im BDSG der Bank nicht hilft und erhalten Lösungen, wie sich Ihre Aktionen entsprechend anpassen lassen, ohne das die Effektivität des Marketings beeinträchtigt wird.
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Die rechtlichen Vorgaben für die Datennutzung zu Werbezwecken• Nutzung der Ausnahmetatbestände des BDSG zugunsten der Bank• Rechtssichere Akquisition von neuen Kunden und Interessenten• Problemfälle im Bankbereich• Grundzüge des Internetdatenschutzes• Rechtssichere Gestaltung von Anmeldeformularen für Aktionen• Anforderungen an Einwilligungen auf Papier und auf der Website• Anforderungen bei Einschaltung von Fremd-Unternehmen im Marketing und Vertrieb• Abmahnungen und Bußgelder für Datenschutzverstöße
TERMIN/ORT	11.05.2015, RWGA Forsbach
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8004 Erfolgreich und rechtssicher im Jugendmarkt

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb, Zielgruppenverantwortliche
IHR NUTZEN	Sie erkennen, wie sich Ihre Aktionen rechtssicher und zugleich erfolgreich umsetzen lassen. Das Seminar zeigt dabei für rechtliche Probleme Lösungen auf, die den Erfolg der Aktion nicht beeinträchtigen. Alle Themen werden anhand zahlreicher Praxisfälle aus dem Jugendmarketing erläutert.
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Rechtliche Rahmenbedingungen für das Jugendmarketing• Werbung für Minderjährige• Das Verbot der unmittelbaren Kaufaufforderung an Kinder im UWG• Einwilligungen von Jugendlichen• Werbeschreiben und Veranstaltungen zum Berufsstart, Ausbildungsmessen• Preisausschreiben, Gewinnspiele, Geschenke und Gutscheine: Besonderheiten bei Jugendlichen• Veranstaltungen mit Kindern/Jugendlichen• Fotos von Kindern und Jugendlichen auf Veranstaltungen• Teilnahmekarten und Anmeldevordrucke• Effektives und rechtssicheres Schulmarketing• BGH- und OLG-Entscheidungen im Bereich des Jugendmarkts
TERMIN/ORT	21.04.2015 Tagungshotel im Raum Münster
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8005 Veranstaltungen mit Kunden - rechtliche und steuerliche Aspekte

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb
IHR NUTZEN	<p>Sie erlangen Kenntnisse über die oft unbekanntes rechtlichen Risiken und steuerlichen Probleme bei Veranstaltungen und können diese Risiken dadurch vermeiden bzw. deutlich vermindern. Sie erkennen, bei welchen Veranstaltungen die Bank überraschend nicht durch die allgemeine Bankenversicherung versichert ist. Sie erfahren, welche Besonderheiten bei der Werbung und Anmeldung zu Veranstaltungen beachtet werden müssen und wie mit Leistungsstörungen im Verhältnis zum Künstler oder dem Vermieter umzugehen ist.</p> <p>Sie erfahren zudem, wie steuerliche Fallen umgangen werden können und ersparen Ihrer Bank so unnötige Zahlungen.</p>
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Die Veranstaltungshaftung und Maßnahmen zur Risikominderung• Versicherungsrisiken durch unbekanntes Haftungsausschlüsse• Werbung und Anmeldeformulare für Veranstaltungen• Werbeschreiben im Anschluss an die Veranstaltung• GEMA und Künstlersozialversicherung• Verpflichtung von Künstlern und Referenten sowie Leistungsstörungen• Haftung der Bank aus verbundenem Geschäft bei Veranstaltungen mit Händlern, Handwerkern, Bauträgern etc.• Zusätzliche Pflichtangaben bei Finanzierungen im Anschluss an eine Veranstaltung• Fotos von Veranstaltungen• Sponsoring/Spenden: Rechtliche und steuerliche Aspekte• Steuerliche Aspekte bei Events und Veranstaltungen der Bank, z.B. Geschenke, Bewirtung, Pauschalversteuerung gem. § 37b EStG und verdeckte Gewinnausschüttung
TERMIN/ORT	22.04.2015 Tagungshotel im Raum Münster
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8007 Update Recht für Vertrieb und Marketing

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb
IHR NUTZEN	Gerade im Bereich Marketing und Vertrieb ändern sich die rechtlichen Vorgaben sehr schnell. Mit dem Update erkennen Sie den Umsetzungsbedarf in der Bank und können so Abmahnungen und andere Sanktionen vermeiden.
INHALT	<p>Aktuelle Rechtsprechung sowie neue Gesetze und Vorschriften für den Bereich Marketing und Vertrieb</p> <p>Die Inhalte werden per Rundschreiben einige Wochen vor der Veranstaltung bekannt gegeben.</p>
TERMIN/ORT	21.09.2015 Tagungshotel im Raum Münster
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC9100 Webinar: Rechtssicherheit im Social Media Marketing

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb, EBL, soweit mit Social Media befasst
IHR NUTZEN	Sie kennen die komplexen rechtlichen Besonderheiten, die beim Social Media Marketing zu beachten sind und vermeiden so Abmahnungen und andere Sanktionen.
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Pflichtangaben - auch in Social Media: Impressum und vieles mehr• Probleme bei den Inhalten auf Social Media-Seiten und Lösungen• Urheberrechtliche Besonderheiten bei Social Media• Datenschutz und Bankgeheimnis in Social Media• Aktionen auf der Social Media-Seite• Haftung der Bank für eigene Inhalte und für Beiträge der Nutzer und Risikominderung
TERMIN	Webinar: 07.05.2015, 13:30-15:00 Uhr
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	175 EUR



VC8006 Die Online-Filiale: erfolgreich und rechtssicher beim Vertrieb über die Website

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in Marketing und Vertrieb, EBL und Organisation
IHR NUTZEN	Nach einem Überblick über die rechtlichen Grundlagen erörtern Sie den Produktvertrieb anhand der Lösung der Rechenzentrale. Sie erkennen, worauf die Bank dabei selbst achten muss. Sie lernen auch, welche rechtlichen Punkte die Bank bei selbsterstellten Formularen wie etwa der Anmeldung für eine Kundenfahrt berücksichtigen muss. Da auch online abgeschlossene Verträge vor Gericht kommen können, erfahren Sie auch die Besonderheiten bei dem Beweis elektronischer Verträge vor Gericht und erkennen so, was Ihre Bank heute schon bei der Dokumentation beachten muss.
INHALT	<ul style="list-style-type: none">• Die Vorgaben des Elektronische Vertragsrechts für die Bank• Das Fernabsatzrecht und andere Verbraucherschutzvorschriften• Der Verkauf von Bankprodukten mit WebErfolg bzw. mit der Lösung der Rechenzentrale• Selbsterstellte Anmeldeformulare von der Bank• Auswirkung des Kostenfallengesetzes auf selbsterstellte Formulare• Beweis von Onlineverträgen, Online-Einwilligungen und E-Mails und Auswirkungen auf die Dokumentation elektronische Geschäftsvorfälle in der Bank• Aktuelle Rechtsprechung
TERMIN/ORT	17.06.2015 RWGA Forsbach
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR



VC8008 Update Internetrecht

ZIELGRUPPE	Leiter und Mitarbeiter in den Bereichen EBL sowie Marketing und Vertrieb
IHR NUTZEN	Das Internet bietet der Bank und den Kunden immer wieder neue Möglichkeiten, die aber auch rechtliche Probleme mit sich bringen. Dazu ändern sich die rechtlichen Grundlagen des Internetrechts sehr schnell. Mit dem Update erkennen Sie den Umsetzungsbedarf in der Bank und können so vertragliche Fehler sowie Abmahnungen und andere Sanktionen vermeiden.
INHALT	Aktuelle Rechtsprechung sowie neue Gesetze und Vorschriften zum Internetrecht Die Inhalte werden einige Wochen vor der Veranstaltung per Rundschreiben bekannt gegeben.
TERMIN/ORT	23.10.2015 RWGA Forsbach
TRAINER	RA Burkhard Kurze - Kanzlei Kurze
IHRE INVESTITION	275 EUR