



## Rundschreiben

Rundschreibenummer A251/2017

### **An die Kreditgenossenschaften/Geschäftsgebiet des Alt-RWGV**

#### **Modul FS1235**

#### **Entscheidung mit System:**

#### **Der Weg zu einer schlanken Kreditvorlage im risikorelevanten Kreditgeschäft**

#### **Zielgruppe: Führungskräfte aus Markt und Marktfolge im Firmenkundengeschäft**

#### **Auf einen Blick:**

#### **Schlank – nachvollziehbar – effizient:**

#### **So erleichtern Sie die Kreditentscheidungen in komplexen Kreditengagements**

Sehr geehrte Damen und Herren,

Kreditentscheidungen in Banken sind oft nachvollziehbar formuliert. Allerdings entspricht häufig der Umgang mit der Kreditvorlage nicht dem Risiko des Engagements. Sowohl im Privat- als auch im Firmenkreditgeschäft versuchen die Berater, alle möglichen Informationen zum Kunden und Engagement in die Kreditvorlage zu integrieren. Oftmals wird die Kreditentscheidung in der Bank dadurch aber nicht auf einer besseren Grundlage getroffen. Die mit der Kreditentscheidung befassten Mitarbeiter und Gremien stehen einer entsprechenden Informationsflut gegenüber und müssen trotzdem effiziente und richtige Entscheidungen treffen. Dies ist sehr zeit- und kostenintensiv.

Identifizieren Sie deshalb in unserem Workshop gemeinsam die bisherigen Hemmnisse zur Umsetzung einer schlanken Kreditvorlage. Ganz nach dem Motto „So viel wie nötig – so wenig wie möglich“ zeigt Ihnen der praxiserfahrene Referent verschiedene Lösungsvarianten auf.

Nutzen Sie hierfür die Chance, eigene Praxisfälle in die Veranstaltung einzubringen. Nach der Veranstaltung gehen Sie mit konkreten und individuellen Maßnahmenplänen abgestimmt auf ihr Unternehmen und einem „Vorlagensortiment“ nach Hause.

Die Details zur Veranstaltung finden Sie in der Anlage.

Mit freundlichen Grüßen

Ihre GenoAkademie

i.V.  
Kurt Beilfuß

i.A.  
Stephan Spinnrath



## FS1235 Entscheidung mit System: Der Weg zu einer schlanken Kreditvorlage im risikorelevanten Kreditgeschäft

<b>Zielgruppe</b>	Führungskräfte aus Markt und Marktfolge im Firmenkundengeschäft
<b>Ihr Nutzen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• In der Diskussion reflektieren Sie das bisherige Vorgehen in Ihren Häusern und leiten für sich Optimierungspotenziale ab</li><li>• Sie thematisieren anhand eigener Praxisfälle die Gestaltung von Kreditvorlagen</li><li>• Sie erarbeiten konkrete Maßnahmenpläne, abgestimmt auf Ihr Haus</li><li>• Sie erhalten ein „Vorlagensortiment“, mit dessen Hilfe Sie schnell eine individuelle Lösung für Ihr Haus zusammenstellen können</li></ul>
<b>Inhalt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen</li><li>• Bedeutung der Risikorelevanzgrenze und strukturierter Austausch zu den Praxis-Kreditvorlagen der Teilnehmer</li><li>• Bestimmung der notwendigen Unterlagen zur Vorlagenerstellung. Erarbeitung einer Grundstruktur für Kreditvorlagen im risikorelevanten Kreditgeschäft</li><li>• Rahmenbedingungen für die Umsetzung optimierter Kreditvorlagen</li><li>• Erarbeitung weiterer Umsetzungshilfen (z. B. individuelle Maßnahmenpläne der Teilnehmer)</li></ul>
<b>Termin/Ort</b>	23.01 - 24.01.2018 in der Region Münster
<b>Dozent</b>	Michael Schnüttgen, Vorstand der vdpConsulting AG, Hamburg <a href="http://www.vdpconsulting.de/">http://www.vdpconsulting.de/</a>
<b>Ihre Investition</b>	915 Euro zzgl. Tagungspauschale und ggf. Übernachtungskosten
<b>Unsere Empfehlung</b>	Wir empfehlen die gemeinsame Teilnahme von Führungskräften aus Markt und Marktfolge, um eine effizientere Umsetzung in der Bank zu gewährleisten. In der Veranstaltung werden die Vorlagen anhand von Praxisfällen aus Ihrer Bank bearbeitet. Aufgrund des intensiven Workshopcharakters ist die Teilnehmerzahl begrenzt.