

Aktuelle Termine und Anmeldung unter
www.rwga.de.

Einfach Stichwort „**Vertriebscoach**“
oder „**Vertriebstrainer**“ eingeben.

» Während der einzelnen Seminarabschnitte wurde intensiv auf die individuellen Projekte der Teilnehmer eingegangen und dadurch ein direkter Praxistransfer der Ausbildungsinhalte gesichert. Besonders hervorheben möchte ich die hohe persönliche und fachliche Kompetenz der Trainerin, Frau Agathe Gandaa, der es gelungen ist, ihre eigene Begeisterung auf die gesamte Gruppe zu übertragen und jeden Einzelnen mit zu nehmen. «

Bernd Kramer,
Regionaldirektor,
Volksbank Bigge-Lenne eG

» Alle unsere Geschäftsstellenleiter sind Zertifizierte Vertriebscoachs. Dadurch ist es uns gelungen, neben der Vertriebskultur auch die Kommunikationskultur im Hause weiterzuentwickeln. Unsere Mitarbeiter nehmen Ihre Aufgaben eigenverantwortlicher wahr, agieren lösungsorientierter und gelassener. «

Hans-Georg Essel,
Bereichsleiter Vertriebsmanagement,
Volksbank Krefeld eG



Rufen Sie mich gerne an:

Sven Langner
Vertrieb/Training/Coaching, RWGA
Telefon 0251 7186-8412
Sven.Langner@rwgv.de

Ihre Trainer:



Für den Zertifizierten Vertriebscoach:
Lydia Weyres
Diplom-Psychologin
Lehrbeauftragte an der FH für Wirtschaft



Für den Zertifizierten Vertriebstrainer:
Agathe Gandaa
Sozial- und Verhaltenswissenschaftlerin (M.A.)
Zertifizierte Personalentwicklerin

Kunden-Service-Center
Telefon: 0251 7186 -8000
Fax: 0251 7186 -8199
www.rwga.de



Zertifizierter Vertriebstrainer
Zertifizierter Vertriebscoach

Sichern Sie Ihren Vertriebserfolg

Sichern Sie sich Ihren Vertriebs Erfolg - kontinuierliches Training und Coaching macht Sie so erfolgreich wie die Profis!

Wenn Sie erfolgreich trainieren oder coachen wollen, brauchen Sie vor allem eines: professionelles Rüstzeug. Neben Ihrem inhaltlichen Fachwissen kommt es auf Ihre Methoden- und Vermittlungskompetenz an.

In der Ausbildung zum Zertifizierten Vertriebsberater lernen Sie zum einen, wie Sie Ihre Trainingseinheiten im Vertriebsteam zielgruppengerecht durchführen. Zum anderen erfahren Sie, wie Sie Ihren Beratern nach einem Kundengespräch professionelles Feedback und Tipps zur Optimierung geben können.

Coaching ist die nachhaltigste und individuellste Form der Personalentwicklung. Coaching entwickelt die Persönlichkeit des Mitarbeiters, z.B. dessen positive Einstellung zum Vertrieb. In der Ausbildung zum Zertifizierten Vertriebscoach lernen Sie, wie Sie systematisch vom Erstgespräch mittels der vielfältigen Coaching-Instrumente zum Transfererfolg gelangen.

Machen Sie Ihre Kundenberater erfolgreicher!

Werden Sie Zertifizierter Vertriebsberater oder Zertifizierter Vertriebscoach!

Trainieren Sie Verkaufsmethoden!

VC3025 Zertifizierter Vertriebsberater (RWGV)

- Sie erkennen und fördern das Potenzial Ihres Vertriebsteams
- Sie trainieren Ihr Team zu allen Beratungsfeldern wie z.B. Kundenansprache, Analyse- und Angebotsphase, Preisverhandlungen, Cross-Selling
- Sie geben Ihr Vertriebsexperten-Wissen mit nachhaltigem Lernerfolg weiter
- Sie entwickeln selbst passende Einzel- und Gruppentrainings für Ihre Kollegen
- Sie geben Ihren Beratern wirkungsvoll Feedback und führen sie so zu noch mehr Erfolg in der Beratung
- Sie unterstützen Ihr Haus beim Ausbau einer effizienten und vertriebsstarken Kundenberatung

Professionelles Werkzeug für die Arbeit an Einstellungen und Motivation!

VC3001 Zertifizierter Vertriebscoach (RWGV)

- Sie unterstützen den persönlichen Entwicklungsprozess bei Ihrem Mitarbeiter professionell und besonders nachhaltig
- Sie wissen, wie Sie klare Coachingziele mit Kundenberatern vereinbaren, wie Sie Coachinggespräche zielorientiert planen, durchführen und die Ergebnisse kontrollieren
- Sie lernen wirksame Wege kennen, um dysfunktionale Einstellungen Ihrer Mitarbeiter zu besprechen, wie z.B. Versagensangst oder wahrgenommener Zahlendruck
- Gemeinsam mit dem Mitarbeiter entwickeln Sie einen individuellen Maßnahmenplan für den erfolgreichen Verkauf
- Sie fördern das eigenverantwortliche, vertriebsorientierte Handeln Ihrer Mitarbeiter



Optimale Qualifizierungsbedingungen:

Durch den Praxisbezug können die erlernten Tools und Methoden direkt in Ihrem Unternehmen umgesetzt werden.

Maximal 8 Teilnehmer.

Nach abschließender Prüfung erhalten Sie den Titel **Zertifizierter Vertriebsberater (RWGV) bzw. Zertifizierter Vertriebscoach (RWGV).**