



RWGA • Raiffeisenstraße10-16 • 51503 Rösrath-Forsbach

Rundschreiben: A057/2016

An die
Kreditgenossenschaften

Ansprechpartner: S. Piecocha/S. Klein
Durchwahl: 0251 7186-8004
Direktfax: 0251 7186-8199
E-Mail: sven.piecocha@rwgv.de

Forsbach, 09.03.2016

Modul FS7201

Erfolgreicher Vertrieb paydirekt beim Firmenkunden

Zielgruppe: ZV-Experten/EBL-Berater, Privat- und Firmenkundenberater

Sehr geehrte Damen und Herren,

seit dem 09. November 2015 können Sie paydirekt erfolgreich im Regelbetrieb nutzen. Jetzt gilt es, eine hohe Nutzungsquote im Privat- und Firmenkundengeschäft der beteiligten Banken insgesamt, insbesondere aber natürlich für Ihre Bank zu erreichen.

Für eine erfolgreiche Positionierung Ihrer Bankverbindungen in paydirekt, ist es entscheidend, dass alle Mitarbeiter im Kundenkontakt auf Fragen und Interessebekundungen von Privat- und Firmenkunden gut vorbereitet sind und aktiv die Vermarktung vorantreiben. Dazu müssen sie paydirekt verstehen sowie verkaufen wollen und können. Bereits seit dem Sommer 2015 bieten wir Ihnen dafür unsere zielgruppenorientierten Bildungsformate an.

Für alle interessierten EBLer und Zahlungsverkehrsexperten, die bisher an keiner ausgeschriebenen Veranstaltung teilnehmen konnten, bieten wir einen weiteren Termin an:

11. April 2016 in Forsbach, "Erfolgreicher Vertrieb paydirekt beim Firmenkunden"

Weitere Informationen entnehmen Sie bitte der Seminarbeschreibung und melden sich bitte bis zum 24. März 2016 an.

Mit freundlichen Grüßen
Rheinisch-Westfälische Genossenschaftsakademie

i.V. gez. Kurt Beilfuß

i.A. gez. Sven Piecocha

Qualifikation braucht einen Partner. www.rwga.de

Sitz des Unternehmens: Münster • Registergericht: Münster • Vereinsregister-Nr.: VR 4350
Vorstandsmitglieder: Ralf W. Barkey (Vorsitz) – Siegfried Mehring • Vorsitzender des Verwaltungsrates: Klaus Geurden
Hinweis: Es gelten die „Sonderbedingungen des RWGV für die Teilnahme an Bildungsveranstaltungen“ der Akademie.



Modul FS7201

Erfolgreicher Vertrieb paydirekt beim Firmenkunden

ZIELGRUPPE:	Zahlungsverkehrsexperten bzw. Zahlungsverkehrsberater Mitarbeiter Electronic Banking und Zahlungsverkehr Leiter Zahlungsverkehr, Organisation und IT, Privat- und Firmenkundenberater
IHR NUTZEN:	Sie lernen die Hintergründe und Vorteile für den Kunden rund um das neue Produkt paydirekt kennen. Sie können Ihre Kundenstruktur auswerten und bekommen hilfreiche Werkzeuge an die Hand, mit denen Sie Ihre Kunden auf paydirekt aufmerksam machen.
INHALT:	<ul style="list-style-type: none">- Zielsetzung Vertrieb paydirekt- eCommerce aus Sicht der Firmenkunden- Anbindungsoptionen paydirekt für Händler- Ertragspotentiale paydirekt- Relevante Kundenselektionen- VR pay Internet Gateway
TERMIN/ORT:	11. April 2016 in der RWGA Forsbach
DOZENT:	Marc Nitzschmann WGZ Bank Peter Reichert Cardprocess
IHRE INVESTITION:	185 Euro zzgl. Bewirtungskosten