



Rundschreiben A204/2015

An die
Kreditgenossenschaften

Ansprechpartner: André Mahl
Durchwahl: 0251 7186-8003
Direktfax: 0251 7186-8199
E-Mail: andre.mahl@rwgv.de

Rösrath, 05.08.2015

**Modul BS1121 Valide und konsistente Planung und Steuerung -
Zusammenführung der "Genossenschaftlichen Beratung" und "OMV/VPS"
Zielgruppe: Führungskräfte und Mitarbeiter der Bereiche Vertriebsmanagement
und Vertriebscontrolling**

Sehr geehrte Damen und Herren,

Ihnen sind die Auswirkungen auf den Planungs- und Steuerungsprozess mit dem Einsatz der
"Genossenschaftlichen Beratung" bekannt?

Dann stellen wir in diesem Workshop einen validen Planungsprozess dar und vermitteln Ihnen - praxisnah -
dessen Überführung in die operative Vertriebsplanung.

Wir bieten Ihnen die Gelegenheit dazu

am 17.09.2015 in der RWGA Forsbach

und

am 22.09.2015 in einem Tagungshotel im Raum Münster

Nehmen Sie die Möglichkeit wahr, diese Informationen in Ihren Planungsprozess für 2016 noch zu integrieren!

Hinsichtlich der detaillierten Workshopinhalte verweisen wir auf die beigelegte Modulbeschreibung.

Fragen beantwortet Ihnen gerne André Mahl, andre.mahl@rwgv.de,
Tel.-Nr.: 05468 939 68 86.

Mit freundlichen Grüßen
Rheinisch-Westfälische Genossenschaftsakademie

gez. Karl Lenz

gez. André Mahl

Qualifikation braucht einen Partner. www.rwga.de

BS1121 Valide und konsistente Planung und Steuerung - Zusammenführung der "Genossenschaftlichen Beratung" und "OMV/VPS"

- ZIELGRUPPE:** Führungskräfte und Mitarbeiter der Bereiche Vertriebsmanagement und Vertriebscontrolling
- IHR NUTZEN:** Ihnen werden die Grundlagen aus den Projekten "Genossenschaftliche Beratung" und "Optimierung Marketing und Vertriebssteuerung" (OMV) vorgestellt. Sie lernen alternative Planungs- und Steuerungsinstrumente im Kontext der BVR-Projekte kennen.
Die Anforderungen an ein Führungssystem unter Einbezug der "Genossenschaftlichen Beratung" und des BVR-Projektes OMV werden Ihnen dargestellt.
- INHALT:**
- Zielbild eines validen Planungsprozesses
 - Basis „Genossenschaftliche Beratung“ und „OMV-VPS“
 - Erfolgsfaktoren einer konsistenten Planung und Steuerung
 - Konsequenzen für Vertriebsprozess, -planung und -steuerung
 - Ausblick Instrumente zur Umsetzung (z.B. Zielkarten, Musterkundenportfolios etc.)
 - Anforderungen an das Führungssystem
 - Systematischer Umbau (Umsetzungsskizze)
- TERMIN/ORT:** 17.09.2015 in der RWGA Forsbach
22.09.2015 in einem Tagungshotel im Raum Münster
- DOZENT:** Patrick Stolbrink und Thomas Schwendrat, Geno Bank Consult GmbH
- IHRE INVESTITION:** 340 zzgl. Bewirtungs- und ggf. Übernachtungskosten